

Project Coördinator (M/V)

Sto nv, gevestigd in Asse, is een autonome dochteronderneming van de Duitse multinational Sto SE & Co. KGaA. In België is Sto marktleider op het gebied van gevelisolatiesystemen (ETICS) en is technologisch leider in gevelbepleistering. Daarnaast vervolledigt Sto het productgamma door ook buitenmuur- en binnenmuurverven, binnenmuurisolatiesystemen en vloercoatings aan te bieden aan (buiten-)stukadoors, schilders- en afwerkbedrijven.

Sto ontwikkelt ecologische bouwproducten, die een weerspiegeling zijn van de filosofie van Sto om bewust te bouwen.

Voor meer informatie kan je terecht op www.sto.be.

Functieomschrijving

De Project Coördinator staat onder directe supervisie van de Sales Manager Projects mee in voor het ontwikkelen en implementeren van omzet- en resultaatsdoelstellingen, op basis van het strategisch plan en Sto-visie.

De Project Coördinator is verantwoordelijk voor de verkoop en omzet van de grootschalige projecten. Hiervoor bouwt hij/zij een vertrouwensrelatie uit met aannemers, bouwpromotoren, architecten en studiebureaus, onderhoudt het contact met de klanten en zorgt voor een langdurige relatie.

Takenpakket

In de functie van Project Coördinator zijn dit de volgende taken:

- Je bent verantwoordelijk voor grootschalige bouwprojecten, waarbij je een vertrouwensrelatie uitbouwt met aannemers, bouwpromotoren, architecten, en studiebureaus.
- Je volgt het volledige project op, startend met het nodige advies om het lastenboek op te stellen tot de effectieve uitwerking van het project. Om een optimaal resultaat te garanderen, denk je mee met de klant om van daaruit bouwtechnische oplossingen aan te reiken.
- Je staat in nauw contact met je collega's technisch commercieel adviseurs, die op hun beurt de aanspreekpartners zijn van de verwerkers van onze gevelsystemen (aannemers, stukadoors,..)
- De technische dienst geeft je de nodige ondersteuning om openbare aanbestedingen en offertes met succes af te ronden.
- Je verstevigt de marktpositie van Sto.
- Je verpersoonlijkt de Sto-visie : Bewust Bouwen

Profiel

- Je beschikt over een hoger diploma bouwkunde of je hebt een aantal jaren ervaring in gelijkaardige activiteit binnen de bouwsector.
- Ervaring in direct sales en distributie via bouw- of aanverwante handel
- Ervaring in een activiteit met architectenbenadering (voorschrijfgedrag) en projectmanagement adhv een CRM-pakket
- Geboren commercieel talent, kennis/interesse in techniek is noodzakelijk.
- Sterk analytisch en procesdenkend vermogen
- Ervaring met omgang met vakmannen, architecten, aannemers en investeerders.
- In staat zijn om snel te schakelen en beslissingen te nemen met zin voor gezond verstand en integriteit.
- Team player
- Stressbestendig en in staat om binnen een beperkte tijd complexe probleemstellingen op te lossen met respect voor hun prioriteit.
- Zelfstandig kunnen werken. Zin voor initiatief. Sterke organisatorische eigenschappen.
- Kennis van de MS-Office pakketten, computervaardig.
- Je bent woonachtig in de regio ?

Aanbod

Bij Sto kom je terecht in een hecht team binnen een groeiend bedrijf dat gekend staat om zijn kwalitatief hoogwaardige producten. Je leert de producten en de technische aanpak kennen tijdens een grondige introductie en product technische opleiding.

Je wordt tewerkgesteld bij een toonaangevend bedrijf binnen de sector.

Je werkt met producten die een uitstekende reputatie hebben in hun sector. Je werkt in een overlegcultuur waarbij korte communicatielijnen, hechte teamsfeer, loyaliteit en wederzijds respect centraal staan.

Je mag rekenen op een aantrekkelijk salaris en een brede waaier aan extralegale voordelen (maaltijdscheques, groeps- en hospitalisatieverzekering...).

Interesse?

Stuur je CV en motivatiebrief per mail naar Linda Joseph via hr.be@sto.com.

Je reactie wordt snel en vertrouwelijk behandeld.

Meer info?

www.sto.be